

TITULO: EXPERIENCIAS DE COMERCIALIZACIÓN CONJUNTA DE LA ASOCIACION GANADEROS GASTRE, PROVINCIA DEL CHUBUT.

Autores: Cárcamo, Miguel¹; Antonio, Martínez²; Mirco, Muñoz¹; Hipólito Linares³

Pertenencia institucional: EEA INTA Chubut¹; Corfo Chubut²; Asociación Ganaderos Gastre³.

carcamo.miguel@inta.gob.ar

Eje: Aportes teórico-metodológico para el trabajo en Extensión Rural. Procesos de innovación tecnológica y organizacional.

Categoría: Experiencia

1-Orígenes y antecedentes

El departamento Gastre se ubica en el centro norte de la provincia del Chubut en la República Argentina. Posee una superficie de 16 335 km², limita al este con los departamentos de Telsen y Mártires, al sur con el de Paso de Indios, al oeste con los de Languiño y Cushamen, y al norte con la Provincia de Río Negro. Dadas las severas condiciones ambientales, acompañada de una ausencia de infraestructura en caminos pavimentados en este departamento Cuenta con dos localidades cabeceras, Lagunita Salada y Gastre, conformadas en su mayoría por población que depende de la producción rural y en otros casos del empleo público. El cuadro N° 1 muestra un creciente grado de despoblamiento en el Departamento Gastre, como reducción del número absoluto de los residentes en el área.¹

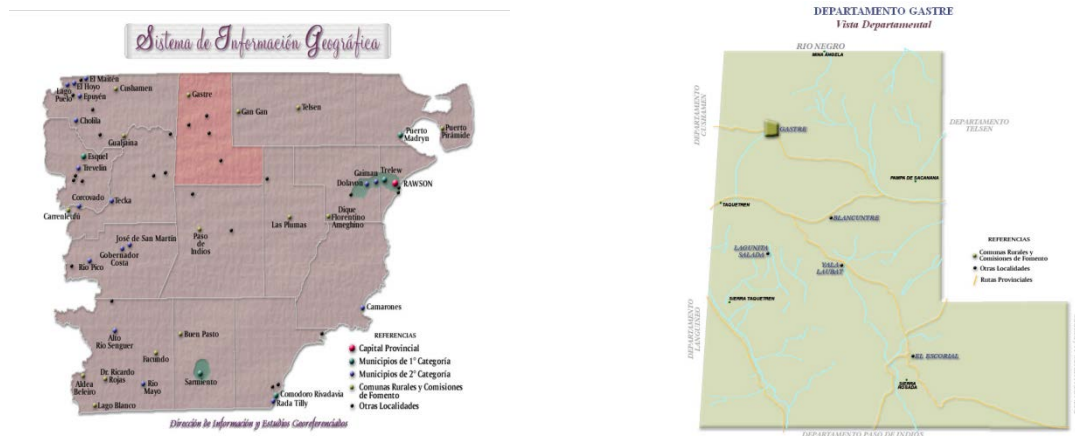
	1947	1960	1970	1980	1991	2001	2010
Población	3.361	2.990	2.448	2.159	1.900	1.508	1.427
Variación	-	-11,03%	-18,12%	-11,80%	-11,99%	-20,63%	-05,38%

Cuadro N° 1: Variación Poblacional del departamento Gastre. Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, INDEC

¹ Anabella Graffigna; Gilda Godoy; Ricardo Ovejero. PROCESOS DE DESPOBLAMIENTO RURAL Y LA NUEVA RURALIDAD COMO OPORTUNIDAD DE REPOBLAMIENTO, EN HUAYCAMA, LOCALIDAD DEL DPTO.VALLE VIEJO, PROVINCIA DE CATAMARCA. Universidad Nacional de Catamarca.

Según el censo nacional de Población y vivienda para el año 2010 la población total del departamento Gastre es de 1.427 habitantes. De las cuales vive en la Comuna Rural de Gastre 602 personas, y en la Comuna Rural de Lagunita Salada 129 personas, y el resto 629 personas dispersos en la Zona Rural según los datos del censo nacional de población y vivienda del año 2.010.

La localidad de Gastre se encuentra ubicada a unos 450 km de la ciudad de Trelew que por la cantidad de habitantes es considerada como la comuna rural más importante del departamento homónimo, mientras que la Comuna Rural de Lagunita Salada se encuentra a 400 Km. aproximadamente de la localidad de Trelew (Mapa 1 y 2).



Mapa 1 y 2 Ubicación del Departamento Gastre Provincia del Chubut.

Fuente: <http://www.estadistica.chubut.gov.ar/home/sig/deptos/depto-telsen.html>

En el departamento podemos diferenciar tres Áreas ecológicas: Las Sierras y Mesetas Occidentales ocupan casi el 50% de su superficie, el Distrito central y por último y el de menor superficie es el Monte Austral. Según la actualización del mapa de "Disponibilidad de Forrajes para el Ganado Ovino en Pastizales Naturales de la Zona Árida y Semiárida del Chubut" realizado en el año 2013 por técnicos de INTA, el forraje consumible para el departamento Gastre presenta una disminución de la disponibilidad de forraje en todas las unidades analizadas con respecto al mapa realizado en el 2005 producto de las condiciones climáticas. Encontrándose el departamento entre los rangos que van de los 0-40; 40-60 a los 60-75 Kg MS/ha/año. (Fuente: INTA EEA Chubut)

Con las crisis generadas por la sequía iniciada en el año 2005, se le sumo en el 2011 la erupción del volcán Puyehue, afectando con la deposición de las cenizas volcánicas a varios departamentos de la provincia de Chubut, sufriendo las pérdidas de animales, y el avance de predadores de los campos pertenecientes a estancias abandonadas, por no tener rentabilidad económica.

Una de los principales limitantes de los pequeños productores de la meseta central del Chubut, es la comercialización de la producción de lana, debido a que poseen poco volumen en forma individual. Estos bajos volúmenes de lana se comercializan directamente a acopiadores locales y/o mercachifles, al barrer y sin ningún tipo de clasificación, los cuales ofrecen bajos precios para la compra de la producción.

Los procesos económicos internacionales que repercuten en las economías nacionales llegan a los territorios y estos cambios económicos no solo afectan las actividades productivas sino que van modificando la "vida del productor y su familia". Para hacer frente a estos cambios se van

generando diferentes políticas de intervención en los territorios con diferentes miradas, es así como en la década del 90' hablábamos de desarrollo en donde la visión estaba centrada en la conservación de los recursos naturales. En este siglo las visiones del desarrollo en el mundo rural se lo conciben como un espacio que confluyen los recursos naturales, la cultura y la historia. Con esta nueva percepción de lo rural trascienden lo meramente productivo y emerge un nuevo territorio rural participativo, diversificado, dinámico, con economías competitivas, generadoras de empleo (Alemany, 2003)².

Esta nueva visión de desarrollo rural con esta forma de intervención de los pobladores rurales en un proceso de intervención participativa, sería el marco para alcanzar mayor cohesión social, territorial y económica, así como permitir fijar la población en áreas rurales y mejorar su calidad de vida.

Esto implica la necesidad de darle especial importancia a reorientar la mirada dando una nueva perspectiva desde lo local, donde lo cotidiano pasa a tener relevancia, en donde las decisiones no se dan desde arriba hacia abajo, en donde se promueve la participación de la población en la formulación de los proyectos los cuales surgen desde la propia necesidad de la población rural en su contexto.

Este nuevo enfoque puesto en marcha por instituciones nacionales como INTA plantea una estrategia integrada de acción interinstitucional, en el que la intervención técnica se acompaña con la figura de facilitador del proceso de innovación.

En esta nueva visión surgen como una estrategia de abordaje de la realidad en los territorios la conformación de las Mesas de Gestión Local de Post Emergencia en el departamento Gastre en el año 2012 y en otras zonas afectadas, con la finalidad de implementar proyectos productivos para subsanar en parte los daños ocasionados, ante la contingencia ocurrida por caída de ceniza del Volcán Puyehue durante 2011.

En respuesta a esta situación crítica en los últimos años en el departamento Gastre existe un proceso de organización social, en donde han surgido 6 organizaciones de productores, algunas ya existentes como las Comunidades Aborígenes, que en breve lapso lograron actualizar y legalizar su documentación, al igual que las Asociaciones Civiles de Productores que se conformaron con la meta de trabajar en forma conjunta para desarrollar nuevas alternativas relacionadas a la producción. Desde los equipos técnicos tanto de CORFO³ Chubut como de INTA se realizó un gran acompañamiento durante este proceso y se trabajó fuertemente en el fortalecimiento de las organizaciones.

La Mesa de Gestión Local de Gastre se conforma de 6 organizaciones; **Comunidad Originaria Sierra Rosada, Comunidad Aborigen Lagunita Salada, Cerro Bayo y Gorro Frigio, Comunidad Mapuche Tehuelche Taquetrén, Comunidad Aborigen Blancuntre Yala Laubat, Asociación de Ganaderos Gastre y Asociación de Productores El Mármol.**

Actualmente llamada Mesa de Desarrollo Local de Gastre. Se convirtió en el órgano de encuentro en el que participan distintas organizaciones e instituciones que promueven diversas acciones conjuntas abocadas al Desarrollo Rural.

La Asociación de Ganaderos Gastre es la organización con más cantidad de socios. Se conformó en el año 2013 y a la fecha debido al desempeño que ha realizado, se está por conformarse como Cooperativa agropecuaria.

² Alemany, C. "Apuntes para la construcción de los períodos históricos de la Extensión Rural del INTA". En: La Extensión Rural en Debate. Concepciones, retrospectivas, cambios y estrategias para el Mercosur, Ediciones INTA, Bs As, 2003.

³ CORFO "Corporación de Fomento del Chubut"

Características de la Asociación de la Asociación Ganaderos Gastre

Luego de los eventos climáticos ordinarios y extraordinarios ocurridos en la Meseta Central del Chubut, un grupo de productores dedicado a la producción ovina en la zona de Gastre, comenzó a trabajar en forma conjunta en agosto del año 2011, realizando engordes y suplementación de ovinos. Esto llevo a pensar en forma distinta de trabajar, el abaratamiento de costos comenzó a nuclear a los productores, promoviendo de esta forma un trabajo asociativo. A partir de la asistencia técnica, los productores decidieron conformar la “**Asociación Ganaderos Gastre**” (**AGG**), en agosto del año 2013, inicialmente con 30 asociados.

Una vez conformada legalmente esta asociación y después de haber llevado a cabo diversas acciones comunitarias, comenzaron a asociarse nuevos productores minifundistas de los departamento de Gastre y Cushamen. En la actualidad cuenta 120 socios aproximadamente, de los cuales el 80% son productores y el 20% restante, vecinos de la localidad, los cuales se ven beneficiados por las compras comunitarias. Las zonas o parajes donde se encuentran los productores son diversas (Salinas del molle; Taquetren; El Mallin, El Mirador; Salina Grande, Sierra del Medio; Calcatapul; Ñancuchique; Pirremahuida; El Blanco; Punta de Loma) y otras zonas que se asociaron para la venta conjunta como Lagunita Salada, Blancuntre, Yalalabat, Gorrió Frigio y el Escorial.

La AGG trabaja a través de asambleas o reuniones periódicas; una vez al mes o cada dos meses, donde se reúnen y se hacen propuestas de trabajo relacionadas con el desarrollo rural y el sector productivo, como así también en lo que respecta a la compra conjuntas con los pobladores de la localidad. Estas ideas o propuestas una vez planteadas se ponen en consideración de los asociados quienes tienen activa participación en la asamblea.

La principal actividad productiva es la ganadería ovina para la obtención de lana, con majadas que poseen menos de 1000 cabezas por establecimiento; la mano de obra es familiar en un 20% y el 80% restante ocupan personal transitorio y eventualmente permanente.

Con respecto a la tenencia de la tierra el 10% es propietario y el 90% tienen la tenencia precaria (sucesión, ocupante). En general el destino de su producción de lana la comercializan a acopiadores locales o a barracas de Trelew, en la actualidad todavía quedan productores que lo siguen haciendo en forma individual sin percibir los beneficios que se produce a través de la venta conjunta.

Desde su conformación la AGG cuenta con un galpón de acopio perteneciente a la Comuna Rural de Gastre, quien lo ha cedido en comodato para realizar sus actividades y un Fondo Rotatorio que se obtuvo en abril de 2015, para Capital Operativo (FOCO) financiado por la UCAR a través del Proyecto Post Emergencia. El FOCO está destinado a créditos para pre financiar la esquila, pudiendo los productores solventar los gastos de la zafra y lo devuelven cuando cobran la venta conjunta de la lana, con un interés para que se mantenga el capital operativo.



Fig. 1. Centro de acopio de la Asociación de Ganaderos Gastre

La organización de productores tiene como objetivo fortalecer el trabajo asociativo a través de las compras y ventas en conjunto con la finalidad de acceder a un precio más justo.

La participación de las Instituciones

Desde el estado provincial y nacional se los asiste en el fortalecimiento organizacional, asesoramiento técnico en los sistemas productivos y se los capacita a través del INTA; CORFO y PROLANA Chubut (Programa para el Mejoramiento de la calidad de la lana) para llevar adelante la organización, pero la toma de decisiones y la gestión es por parte de la asociación.

2-Experiencia en comercialización conjunta de Lana (Característica de la experiencia)

Considerando que una de los principales limitantes de los pequeños productores de la meseta central del Chubut, es la comercialización de la producción de lana, debido a que poseen escasos volúmenes en forma individual, comercializan directamente con acopiadores locales, en bolsones y sin ningún tipo de clasificación, siendo una venta al barrer, los cuales ofrecen bajos precios para la compra de la producción, la venta conjunta surge como una alternativa de comercialización más formal y transparente.

Esta experiencia describe el proceso de organización de un grupo de productores como forma alternativa de comercialización de sus productos, con el objetivo de fortalecer el trabajo asociativo a través de las compras y ventas en conjunto con la finalidad de acceder a un precio más justo.

Etapas del proceso:

Acopio de Lana:

Para ello poseen un centro de acopio cedido en comodato por la comuna rural de Gastre, donde se recibe la lana de los asociados, por lo general viene sin clasificar. El productor tiene que tramitar una guía de su lana con destino al centro de acopio y al ingreso se pesa el bolsón o fardo de lana, donde se identifica la propiedad. El acopio de la lana no es un trabajo inmediato, tarda algunos meses, debido a la distancia y la disponibilidad de transporte que posea cada productor y también la fecha de esquila acordada por cada productor. Esto hace a que se produzca una demora del armado de cada lote lana, lo que definirá el momento de venta. La recepción de la lana queda en manos de los integrantes de la asociación y sin ninguna retribución. Donde tampoco hay horarios y días, desde que se inicia la recepción hasta la fecha límite que se decide hacer un cierre de la misma y se logra un volumen importante.

Clasificación y acondicionamiento: Es un proceso por el cual la lana se clasifica y acondiciona siguiendo las normas PROLANA. Este proceso lleva tiempo debido a que hay que clasificar cada vellón que se encuentra en los bolsones o fardos y depende de la cantidad de operarios.

Enfardado: Se fueron realizando los fardos de lana a medida que se avanzó con la clasificación de la misma, donde el operario identifico cada fardo según clase de lana que compone el fardo, con una tarjeta PROLANA, y posteriormente se pesa cada fardo.

Romaneos: Se realizó el romaneo anotando fardo por fardo la clase de lana que lo compone, Zafra, categoría animal, origen y kilogramos.

Calado de fardos: Se caló la totalidad de los fardos vellón y el número de calado varía según la cantidad de fardos que poseía el lote. Posteriormente se envió las muestras a analizar al laboratorio de lanas Rawson.

Comercialización:

Durante la zafra (2014-2015), los productores de la Asociación Ganaderos Gastre resuelven en asamblea, hacer la primera experiencia de venta conjunta de la lana. Como esta organización es una asociación sin fines de lucro y no puede hacer licitaciones de lana, se acordó una reunión con la cooperativa De Vuelta al campo de Paso de Indios, que pueden licitar, además de tener más de 5 años de experiencias de ventas conjuntas. La cooperativa les realizó la licitación de la lana, donde retiene de la venta el 5% del total, además a los productores que comercializaron su lana le entregó un anticipo de \$ 6 por Kg de lana como prefinanciación a través de un préstamo, que una vez que se comercializa la lana, se retiene el monto a cada productor.

Esta Asociación realizó un llamado a licitación de lana a través de la cooperativa De Vuelta al Campo a empresas exportadoras de la ciudad de Trelew para la venta en conjunto, con los datos informativos de los lotes: Romaneo; cantidad de fardos, Kilos; Análisis de Laboratorio (Resultado de los calados de fardos).

Año 1: Primera licitación Preparto zafra 2014-2015, en diciembre 2014, se lograron los siguientes resultados.

Tabla 1. Variables resumen de la zafra preparto 2014-2015

Cat./ Zafra	Kilos	Finura	Rinde al Peine	Empresa Ganadora de Licitación
Lote Borrego14/15	5.764	19	54.5	UNILAN S.A.
Lote AD. Pre Parto 14/15	19.944	20.1	52.8	
Lote AD. Pre Parto 13/14	4.152	20.1	49.2	

29.860

Se puede apreciar que el menor diámetro medio de fibra se da en borregos y mejor rinde. Los lotes preparto de adulto con una finura de 20,1 Micrón y un promedio de 51 % de rinde al peine. Las esquilas se realizan durante los meses de Septiembre-Octubre, y recién con el acopio y trabajo de clasificación y obtención de los análisis de la lana se pudo licitar en el mes de diciembre. También se observa que ingreso un lote de la temporada anterior (13/14). Se logró vender 29.860 kg de lana preparto y la empresa ganadora fue UNILAN S.A.

Durante la **Segunda Licitación Post-Parto zafra 2014-2015**, en Mayo 2015

Tabla 2. Variables resumen de la zafra posparto 2014-2015

Cat./ Zafra	Kilos	Finura	Rinde al Peine	Empresa Ganadora de Licitación
Lote AD. Pre Parto 14/15	5.865	19.2	48.8	FOWLER S.A.
Lote AD. Post Parto 13/14	2.997	18.9	50.0	
Lote Borrego 14/15	933	18.6	50.6	
Lote AD. Post Parto 14/15	13.207	20.5	48.2	
Lote AD. Post Parto 12/13	2.271	19.4	47.7	

25.273

La esquila post parto se realiza durante el mes de diciembre-enero, en esta zona, lo que se aprecia es que quedo sin ingresar un lote pre parto y que hay tres lotes adulto uno 12/13; 13/14 y 14/15 post parto y un lote de borrego que ingresaron en esta venta conjunta. La venta conjunta fue de 25.273 Kg y la empresa que gano la licitación fue FOWLER S.A.

Antes de iniciar la segunda zafra de lana, se realizó un Curso de **Formadores de acondicionadores de lana en Gastre**, organizado en forma conjunta por INTA, PROLANA Chubut, CORFO Chubut y la Asociación Ganaderos Gastre.

Con la finalidad de fortalecer las organizaciones de Productores de la Meseta Central, este curso surge ante la demanda de los productores en las Mesas de Desarrollo Local de Gan Gan, y en la Mesa de Gestión Local de Gastre. Se acuerdo en la misma, que participen dos integrantes de cada organización de productores de la meseta central. El curso se realizó en la localidad de Gastre y los disertantes fueron técnicos de PROLANA Chubut.

Acuerdos de trabajo entre las instituciones organizadoras:

Asociación Ganaderos Gastre	Cedió el centro de Acopio para realizar la actividad práctica y puso a disposición de los capacitadores 1800 kg de lana sin clasificar.
INTA	Se encargó del pago de la cocinera y traslado de cursante del Escorial y Gan Gan.
CORFO Chubut	Se encargó de conseguir hospedaje para los cursantes
PROLANA Chubut	Dispone los capacitadores y la comida para los que realicen el curso.

El curso de Formación de Acondicionadores de Lana, fue teórico- práctico, con una duración de 7 días, se realizó del 1 al 7 de junio del año 2015., con clases de 8:00 hs diarias y una evaluación final.

La capacitación conto con 19 asistentes (15 varones ,4 mujeres), de las localidades de Gan Gan; Gastre; Lagunita Salada; Blancuntre; El Escorial e Ing. Jacobacci de la Provincia de Rio Negro. Permitted certificar a 15 nuevos acondicionadores de lana con salida laboral, generando capacidades locales que permitan realizar una mejor presentación de la lana y así fortalecer las ventas conjuntas de las organizaciones de productores.

Año 2: Durante la **Primer licitación Preparto zafra 2015-2016**, en diciembre 2015, se lograron los siguientes resultados.

Tabla 3. Variables resumen de la zafra preparto 2015-2016

Cat./ Zafra	Kilos	Finura	Rinde al Peine	Empresa Ganadora de Licitación
Lote AD. Pre Parto 15/16	18.948	21.5	54.0	UNILAN S.A.
Lote Borrego 15/16	4.963	19.2	57.7	LEMPRIERE FOX Y LIL
Lote AD. Pre Parto 15/16	4.152	19.6	50.5	UNILAN S.A.

28.063

Se aprecia diferencia de finura y rinde el peine en los lotes prepartos, es por efecto de diferentes procedencias de la lana. Las empresas ganadora de lote pre parto fue UNILAN S.A. y LEMPRIERE FOX Y LIL obtuvo el lote de borregos.

Durante la **Segunda Licitación Post-Parto zafra 2015-2016**, en Marzo 2016

Tabla 4. Variables resumen de la zafra post-parto 2015-2016

Cat./ Zafra	Kilos	Finura	Rinde al Peine	Empresa Ganadora de Licitación
Lote AD. Post Parto 15/16	27.030	20.4	50.8	UNILAN S.A.
Lote Borrego 15/16	6.023	18.9	51.7	
Lote AD. Pre Parto 15/16	16.529	20.7	53.2	
Lote Borrego 15/16	3.552	18.8	56.8	FHURMANN S.A.

53.134

Durante este período 37 productores de un total de 47 que comercializan en forma conjunta, accedieron a Prefinanciación de esquila a través de la AGG, de fondos rotatorios obtenidos por financiamiento del programa Pos Emergencia.

3- Análisis del proceso realizado.

Este proceso se vio fortalecido con el apoyo de las instituciones locales, provinciales y nacionales. La Comuna rural de Lagunita Salada participo del acopio de lana de algunos productores, donde los mismos se hacían cargo del combustible y honorarios al transportista. También desde CORFO Chubut, realizo traslado de lana a los productores.

Desde los equipos técnicos de CORFO, INTA y PROLANA Chubut, contribuyeron en la experiencia haciendo hincapié en el fortalecimiento Organizacional y mediante capacitaciones.

Participo de la experiencia la Cooperativa De Vuelta al Campo, que fue la organización que realizo las licitaciones de Lana a la Asociación Ganaderos Gastre, también entrego una prefinanciación por kilo de lana a productores durante la primer experiencia de venta en conjunto.

Algunos de los productores que integran hoy la asociación participaron en el año 2003 en una experiencia previa de venta conjunta, pero no fue muy alentadora, debido a que ellos no fueron involucrados activamente en la comercialización y no obtuvieron buenos resultados.

Por tal motivo cuando se inició con la propuesta de venta conjunta, algunos de los productores no aportaron su lana, debido a su desconfianza, al tener experiencia previas malas, otros prefirieron esperar a ver qué resultados se obtenían. También hay productores que durante toda su vida, comercializaron a través de acopiadores locales y otros que ya están comprometidos a vender.

El presidente de la Asociación Ganaderos Gastre, Sr. Linares Dijo...algunos productores entregaron parte de su lana y cuando vieron los precios que se obtuvieron en la primer licitación Preparto realizada en el diciembre 2014 año , entregaron toda su lana.....

4-Analisis de los resultados del Proceso

Durante las zafras 2014/2015 y 2015/2016 (Tabla 5), la Asociación Ganaderos Gastre realizo la comercialización conjunta de la lana, logrando muy buenos resultados. Durante la primer temporada se acopio 55.133 kg de lana preparto - post parto; entre 64 productores y en la segunda temporada lograron comercializar entre la lana preparto y post parto 81.197 kg, entre 43 productores. La comercialización se ha realizado a través de licitaciones que realizo la Cooperativa de Vuelta al campo. Donde la misma retuvo un 5% de la venta.

Cuadro comparativo:

Tabla 5. Variables resumen de la zafra preparto y post-parto 2014-2015 y 2015-2016

Zafra	2014/2015		2015/2016	
Esquila	Pre -Parto	Post-Parto	Pre-Parto	Post-Parto
Kilos	29.860 Kg	25.273 Kg	28.063 kg	53.134 kg
Precio Venta Individual (\$)/ Kg	20,00	21,00	26,50	32,00
Precio Promedio Asociación Ganaderos Gastre (\$)/Kg	32,09	32,08	51,64	61,66
Ingreso Venta Individual (\$)	597.200,00	530.733,00	743.669,50	1.700.288,00
Ingreso Venta conjunta Asociación Ganaderos Gastre (\$) (Incluido el 5% de Retención)	910.294,03	770.219,94	1.376.714,65	3.112.430,32

En la Tabla 1 se puede apreciar los ingresos de la venta conjunta, con lotes clasificados y acondicionado según la normas PROLANA, con respecto la comercialización individual y/ al barrer.

Esto representa un incremento significativo de ingresos por venta conjunta en relación a la venta individual (Fig.2y3) Las empresas que ganaron las licitaciones fueron FOWLER S.A; UNILAN S.A.; LEMPRIERE FOX Y LIL; FHURMANN S.A, donde los plazos de pagos es con una entrega de un 30% en la semana y el saldo a los 30 días.

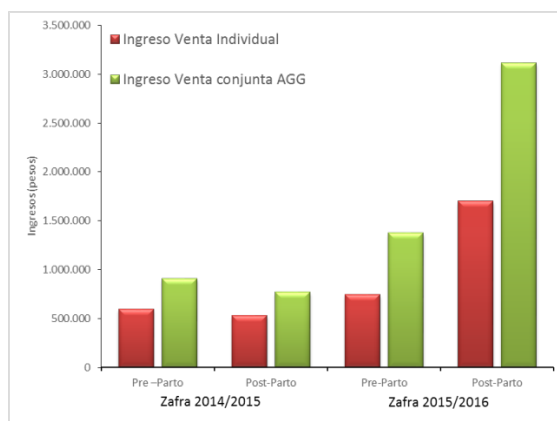


Fig. 2. Ingresos totales correspondientes a las zafras 2014/2015 y 2015/2016.

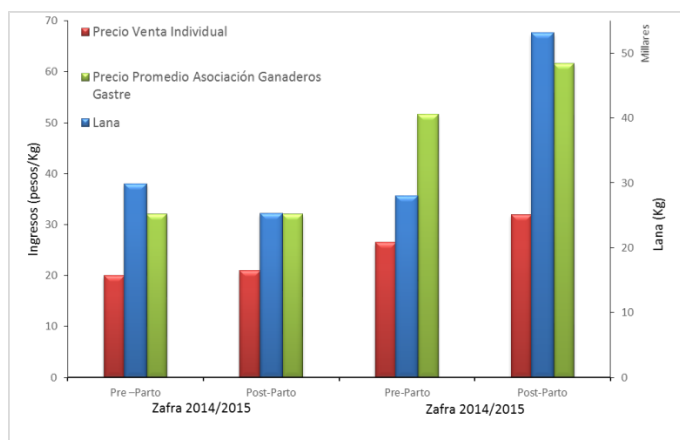


Fig. 3. Ingreso por kilogramo de lana individual (rojo), venta conjunta (verde) y kilos de lana (azul).

Aspecto de mejora:

-En el primer año la clasificación y el acopio de la lana que ingreso la realizo un técnico de CORFO Chubut, e integrantes de la AGG, y a través del Gobierno Provincial se cubrió parte de los honorarios a los que participaron.

-Durante la segunda zafra se realizó un curso de Formadores de acondicionadores de lana en Gastre y se habilitaron 15 nuevos acondicionadores, donde tres de ellos trabajaron para la Asociación Ganaderos Gastre, y se acordó en asamblea de la organización el pago de \$ 1/ Kg de lana clasificada y acondicionada.

-Durante los primeros años algunos de los productores llevaban la lana al centro de acopio, otros la enviaban con algún medio de transporte, esto ocasiono, en algunos casos, la diferencia de peso cuando se realizó la liquidación, generando un conflicto. Durante la segunda zafra, esto se mejoró sustancialmente debido a que cada productor tuvo que hacer la entrega de su lana en el centro y al ingreso se pesaba y el productor participaba del proceso, llevándose un comprobante como copia del ingreso.

Conclusiones

En este trabajo se muestra una experiencia de comercialización con productores de la Asociación Ganaderos Gastre.

A partir de las demandas de capacitación sobre la formación de acondicionadores de lana, a través de las Mesas de Desarrollo y a fin de fortalecer este proceso; se realizó un trabajo interinstitucional muy importante para lograr este objetivo.

Al contar con nuevos acondicionados habilitados por Prolana Chubut, la asociación contrato a 3 acondicionadores para el trabajo en el centro de acopio.

La articulación entre la asociación ganaderos Gastre y la cooperativa de Vuelta al Campo, quien realizó las licitaciones de lana, lograron la comercialización de volúmenes importante de lana y mejores ingresos.

El haber podido concretar esta actividad de manera articulada entre las distintas instituciones y el lograr acuerdos previos de trabajo entre los diferentes actores, permite avanzar en el planteo de trabajos conjuntos.

Finalmente concluimos que los logros obtenidos son el resultado del trabajo conjunto de instituciones y la organización de productores. El trabajo continuo fortalecido de asistencia técnica y capacitaciones a través de demandas reales de la población, contribuye al desarrollo rural.

Bibliografía:

El enfoque etnográfico como herramienta para la extensión rural; XIV JORNADAS NACIONALES DE EXTENSIÓN RURAL Y VI DEL MERCOSUR San Miguel de Tucumán, 8 al 10 de Octubre de 2008.

Anabela Graffigna; Gilda Godoy; Ricardo Ovejero. "PROCESOS DE DESPOBLAMIENTO RURAL Y LA NUEVA RURALIDAD COMO OPORTUNIDAD DE REPOBLAMIENTO, EN HUAYCAMA, LOCALIDAD DEL DPTO.VALLE VIEJO, PROVINCIA DE CATAMARCA". Universidad Nacional de Catamarca.

Galer, Ana Paula; Hernández, Marcos y Meza, Santiago; UNA EXPERIENCIA DE ARTICULACIÓN INTERINSTITUCIONAL CON PEQUEÑOS PRODUCTORES. UNA CONTRIBUCIÓN AL DESARROLLO RURAL EN LA MESETA CENTRAL DEL CHUBUT. Agencia de Extensión Rural Virch – EEA INTA Chubut – Argentina.

Cárcamo, Miguel; Pazos, Agustín y Galer, Ana Paula; "PROMOCIÓN DEL APRENDIZAJE DE TÉCNICAS Y PROCESOS DE ESQUILA JUNTO A LOS JÓVENES DE LA COMUNIDAD

ABORIGEN DE LAGUNA FRÍA”. Agencia de Extensión Rural Virch – EEA INTA Chubut – Argentina.

Pazos, Agustín; Carcamo, Miguel; Galer, Ana; PRIMERAS EXPERIENCIAS DE COMERCIALIZACIÓN CONJUNTA ENTRE PEQUEÑOS PRODUCTORES OVINOS DE LA COMUNIDAD ABORIGEN DE LAGUNA FRIA, PROVINCIA DEL CHUBUT. Agencia de Extensión Rural Virch – EEA INTA Chubut – Argentina.

Sapag, Amalia; Arrigo, Jorge “PROGRAMA MOHAIR NEUQUEN: UNA EXPERIENCIA DE DESARROLLO ARTICULADA ENTRE PRODUCTORES MINIFUNDISTAS ORGANIZADOS E INSTITUCIONES DEL ESTADO”. INTA - EEA Bariloche -Río Negro - Argentina